# 人財獲得の激化、ライフスタイルの多様化に対応した採用戦略の見直し

## **Before**

Doloid			
	姿勢	就職希望顕在層からの 応募を待つ	
	対象	・4月卒業の新規学卒者・キャリア採用対象者	
	採用	新卒一括採用 キャリア採用	
	選考	各々の面接官任せ	

で人々の生活と社会をアップデー

例えば、「よい」という評価。

弊社のビジョンは、

「情報技術

## After

	就職希望 <mark>潜在層</mark> も含めて 自社で欲しい人財を <mark>発見・獲得</mark> する
•	・4月卒業の新規学卒者 ・海外大学卒の新規学卒者 ・9月卒業の新規学卒者 ・第二新卒 ・キャリア採用対象者
	通年ポテンシャル採用
	キャリア採用
	徹底的な数値化による 選考ノウハウの可視化と面接官の均質化

# 新卒|括採用を廃止 獲得競争の激化から

通年ポテンシャル採用+キャリア採用で

技術で人々や社会の課題を解決する」。

ンターネット上の広告事業、イーコマース事業、会員サービス事業等。ミッションは「課題解決エンジン=情報1996年設立。本社は東京都千代田区。従業員数5816名、平均年齢35・5歳。主な事業内容はイ

イノベーションを生む多様な人財獲得へ

できるようになりました。 より海外大学進学者や9月卒業 用することにしたのです。これに 年齢18歳以上のキャリア採用を併 れる採用と、経験者を採る入社時 のポテンシャル層を通年で受け入 社時18歳以上、応募時30歳以下 ました。新卒一括採用は廃止、入 ちから攻めの採用戦略へと転換し たせるかどうかが大きな課題です。 争は激しく、必要な採用者数を満 中でもIT系エンジニアの獲得競 新卒採用が難しくなっています。 そこで採用対象者を拡大し、待 近年、18歳人口の減少を背景に 第二新卒などにもアプローチ

# 金谷俊樹

かなだにとしき●2007年ヤかなだにとしき●2007年より現 ・ 「類域を担当。2015年より現 ・ 職場・新卒採用業務の責任者。 ・ 職。新卒採用業務の責任者。

用できるコワーキングスペースも に配置しています。社外の人も利 会を増やすため、あえてジグザグ 席を固定しないフリーアドレス 年移転した新オフィスは、社員の わせてアップデートしました。 ノベーションを生み出す上でも有 よる多様な人財の確保は、次のイ トすること」。採用対象の拡大に 机もコミュニケーションの機 働き方もスマホ時代にあ

す。これを可能な限り数値化しま

面接官によってばらつきがありま

んとなくよい」「すごくよい」など、

採用・育成システムの構築 データに基づいた

が生まれる」という考えからです。

集まるところに、イノベーション 設置。これらも全て、「人と情報が

じめとした人事もデータに基づい 図ることにしました。 面接官の均質化、レベルアップを て行い、選考ノウハウの可視化と 題解決をする会社です。採用をは ビッグデータを扱って世の中の課 選考方法も改めました。弊社は 人財採用部 部長人財開発本部



成のエコシステムです。 観データとして残し、入社後の成 ます。さらに、入社時の能力を客 るかどうか」を基準としています。 時代に発現すべき力が芽生えてい 新卒採用も同様の観点で、「学生 ようにします。言わば、 長ぶりと比較して定点観測できる キーワードを抽出してデータ化し **゙チームで働く」「個の力を伸ばす」** 当事者意識でやり抜く」です。 弊社が人事で重きを置くのは 数値化できない定性評価は、 採用と育

ては、自分で課題を設定し、 重要なのではないでしょうか。 体的に考え、動くという教育が 正解のない企業の課題に対 主

# 大学へのメッセージ

**7 Between** 2017 2-3